



DOMINION

Presentación de Resultados Primer Semestre 2021

22 JULIO 2021

ADVERTENCIA

- Este documento ha sido elaborado por Global Dominion Access, S.A. ("Dominion") y tiene carácter meramente informativo. No deberá depositarse ninguna confianza alguna con ninguna finalidad en la información contenida en este documento o en su integridad, exactitud o imparcialidad. Este documento y la información contenida en el mismo son estrictamente confidenciales y le son facilitados exclusivamente para su información. La información no deberá ser copiada, distribuida, reproducida o transmitida, directa o indirectamente, en todo o en parte, o revelada por cualquier destinatario, a cualquier otra persona (pertenezca o no a la organización interna de dicha persona o entidad) ni publicada en su totalidad o en parte con ningún propósito o bajo ninguna circunstancia.
- Este documento es un anuncio y no un folleto a los efectos de las respectivas medidas de implementación de la Directiva 2003/71/CE (esa Directiva, junto con las respectivas medidas de implementación, la "Directiva de Folletos") y, como tal, no constituye ni forma parte de ninguna oferta de venta o suscripción o invitación para comprar o suscribir, ni una solicitud de oferta para comprar o suscribir, valores de Dominion ni de ninguna de sus filiales o sociedades participadas, ni tampoco podrá, ni este documento ni ninguna de sus partes, ni el hecho de su distribución, podrá constituir la base de, o tomarse en consideración en relación con, ningún contrato o decisión de inversión. Los inversores no deben suscribir o comprar ninguno de los valores referidos en este documento salvo con base en la información contenida en un folleto que, en su caso, sea publicado de conformidad con la Directiva de Folletos. La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a cambios.
- Este documento no es una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. La información aquí contenida no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. No podrán ofrecerse ni venderse valores en los Estados Unidos salvo que hayan sido registrados o estén exentos de la obligación de registro. Mediante el presente documento no se solicita dinero, valores ni ninguna otra contraprestación y, si se envíasen en respuesta a la información aquí contenida, no serán aceptados. Copias del presente documento no están siendo, y no deberían ser, distribuidas o enviadas a los Estados Unidos. Este documento no constituye una oferta de venta de valores en el Reino Unido ni en ninguna otra jurisdicción. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede, asimismo, estar restringida por la ley y las personas en posesión de este documento deberían informarse acerca de tales restricciones, derivadas de la utilización del presente documento o de su contenido y observar su cumplimiento.
- Determinada información financiera y estadística contenida en este documento está sujeta a ajustes de redondeo. Por tanto, cualesquiera discrepancias entre los importes totales y el resultado de la suma de los importes contenidos en este documento se deben al redondeo. Ciertas medidas financieras de gestión incluidas en este documento no han sido objeto de auditoría financiera.
- La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a verificación, finalización y modificación sin previo aviso. Ni Dominion, ni ninguna entidad matriz o filial participada por Dominion, ni ninguna entidad filial de esas entidades matrices, ni ninguno de los consejeros, directivos, empleados, agentes, personas asociadas o asesores asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar este documento o de facilitar a su destinatario acceso a cualquier información adicional que pudiese surgir en relación con el mismo.

Cuenta de resultados 1S y evolución comparativa_

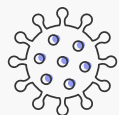
Fuerte crecimiento respecto a 2019, con niveles de crecimiento por encima de la media histórica.

(Millones de €)	1S 2019	1S 2021 vs 1S 2019	1S 2020	1S 2021 vs 1S 2020	1S 2021
Cifra de negocio	525,5		464,0		563,3
Cifra de negocio ajustada ⁽¹⁾	425,0	19%	402,8	25%	503,9
EBITDA ⁽²⁾	45,7	15%	30,0	76%	52,7
% EBITDA s/ cifra negocio	10,8%		7,5%		10,5%
EBITA ⁽²⁾	23,8	30%	10,0	210%	31,0
% EBITA s/ cifra negocio	5,6%		2,5%		6,2%
EBIT ⁽²⁾	21,3	37%	7,8	275%	29,2
% EBIT s/ cifra negocio	5,0%		1,9%		5,8%
Resultado Neto Atribuible	14,5	31%	0,9	2056%	19,0
% Resultado s/ cifra negocio	3,2%		0,2%		3,8%

(1) El perímetro de consolidación varía respecto a 1S 2020 por: i) la exclusión de los resultados de 6 meses de actividades de servicios Telco desinvertidas durante el ejercicio 2020; ii) la incorporación de 6 meses de adquisiciones bolt-on llevadas a cabo en 2020; y iii) la incorporación de 5 meses de Tankiac y de 3 meses de MINISO (adquisiciones 2021).

(2) El perímetro de consolidación varía respecto a 1S 2019 por: i) la exclusión de los resultados de 6 meses de actividades de servicios Telco (desinvertidas en 2020) y de 6 meses de actividades IT no estratégicas (desinvertidas en 2019); ii) la incorporación de 5 meses de Tankiac y de 3 meses de MINISO (adquisiciones 2021); de 6 meses de adquisiciones bolt-on llevadas a cabo en 2020; y de 1 mes de Bygging India y 2 meses de Alterna (adquisiciones 2019)

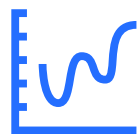
Resultados 1S 2021_



Se confirma la excelente recuperación **Dominion**, que empezó ya en el último trimestre de 2020.

Alto crecimiento respecto a los niveles pre-pandemia, superando los crecimientos promedio históricos, a pesar de que continuamos bajo los efectos de la Covid-19, especialmente en algunos negocios.

Ventas



Respecto a 1S 2020, crecimiento **orgánico** del **+26%** a moneda constante.

El efecto inorgánico es negativo (-0,6%) y el efecto FOREX -0,6%.

Respecto a 1S 2019, crecimiento **orgánico** **+21%**.

Crecimiento orgánico a **dobles dígitos en todos los segmentos**.

Márgenes



Apalancamiento operativo:

+15% EBITDA, +30% EBITA y +37% EBIT vs 1S2019.

Destacan los altos niveles de margen en el segmento B2B, que **continúan en tendencia creciente** respecto al primer trimestre.

Resultado

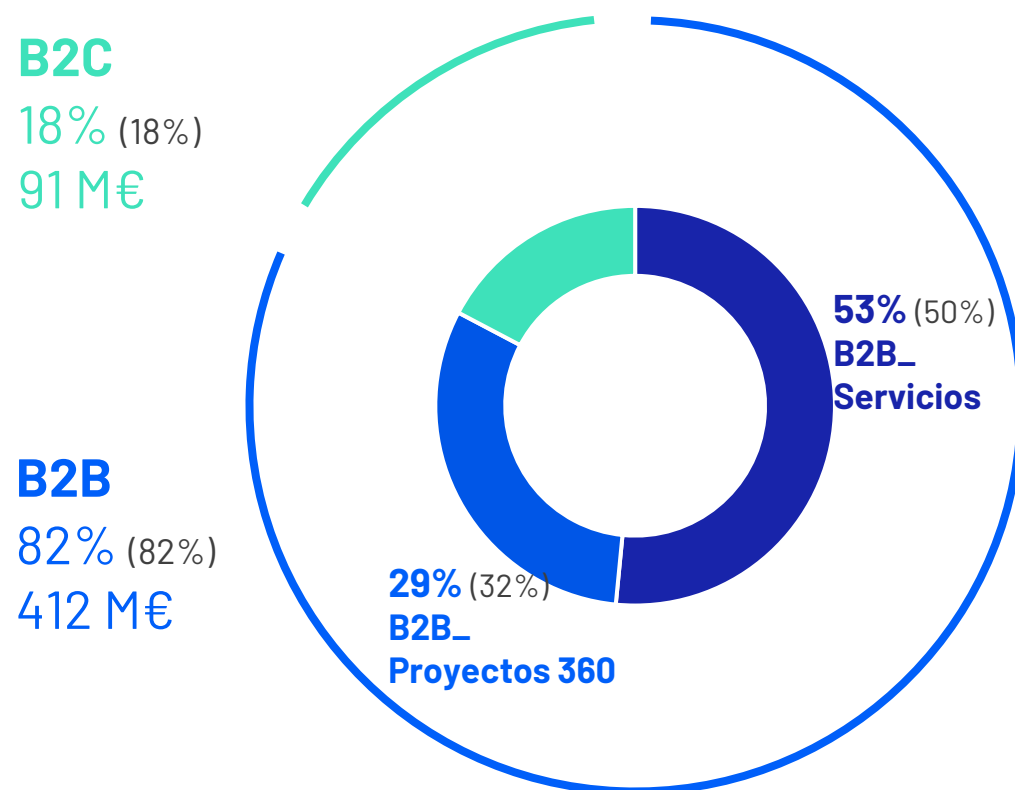


Resultado Neto de 19M €, que supone **récord histórico de resultado para un primer semestre del año**.

Creciendo **+31% respecto a 1S 2019**.

Desglose de la Cifra de Negocio⁽¹⁾ por segmento_

Crecimiento en todos los segmentos; con fuerte recuperación de B2B Servicios.

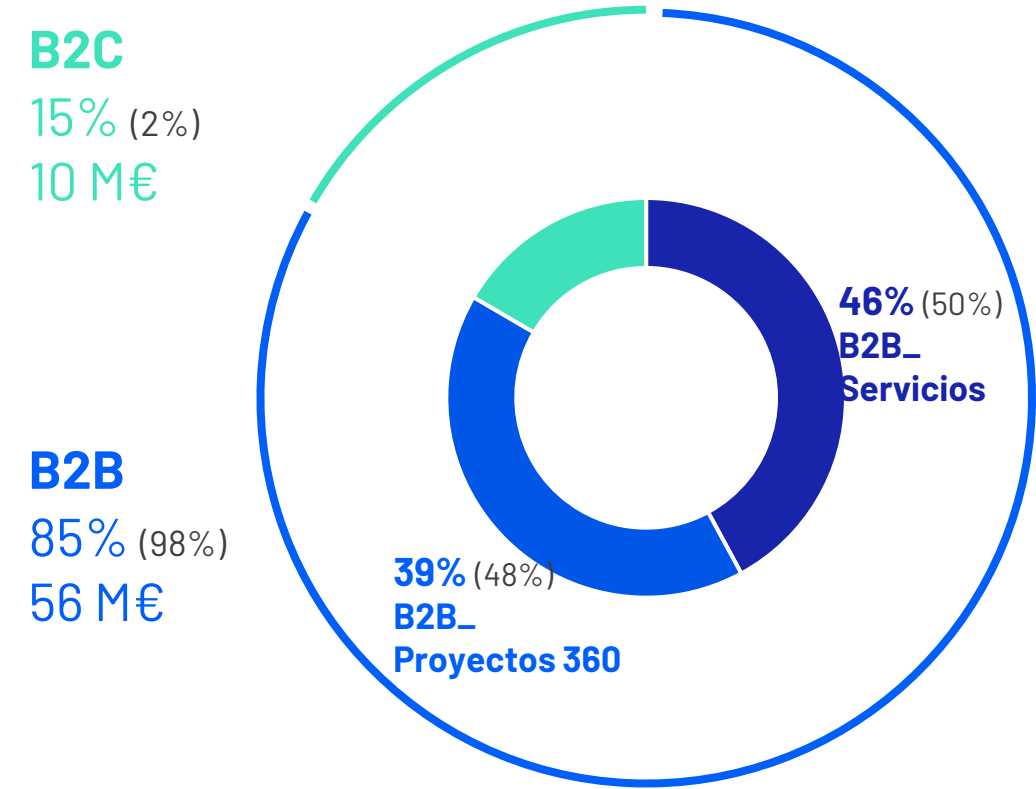


	1S 2020		1S 2021
B2B_ Servicios	202,3M€	+32%	267,9 M€*
B2B_ Proyectos 360	127,1 M€	+14%	144,5 M€
B2C	73,5 M€	+25%	91,4 M€

* B2B Servicios recoge en 1S2021 un perímetro de consolidación inferior al 1S2020, porque las desinversiones llevadas a cabo han sido superiores a las inversiones.
Crecimiento orgánico B2B Servicios = 35%

Desglose del Margen de Contribución⁽⁴⁾ por segmento_

El Margen de contribución alcanza niveles récord en todos los segmentos.



	1S 2020		1S 2021
B2B_Servicios	21,6 M€	+41%	30,5 M€
B2B_Proyectos 360	20,8 M€	+22%	25,4 M€
B2C	0,7 M€	+1.251%	10,1 M€

Detalle Segmento B2B_

B2B_ Servicios

11,4%
MC/Ventas

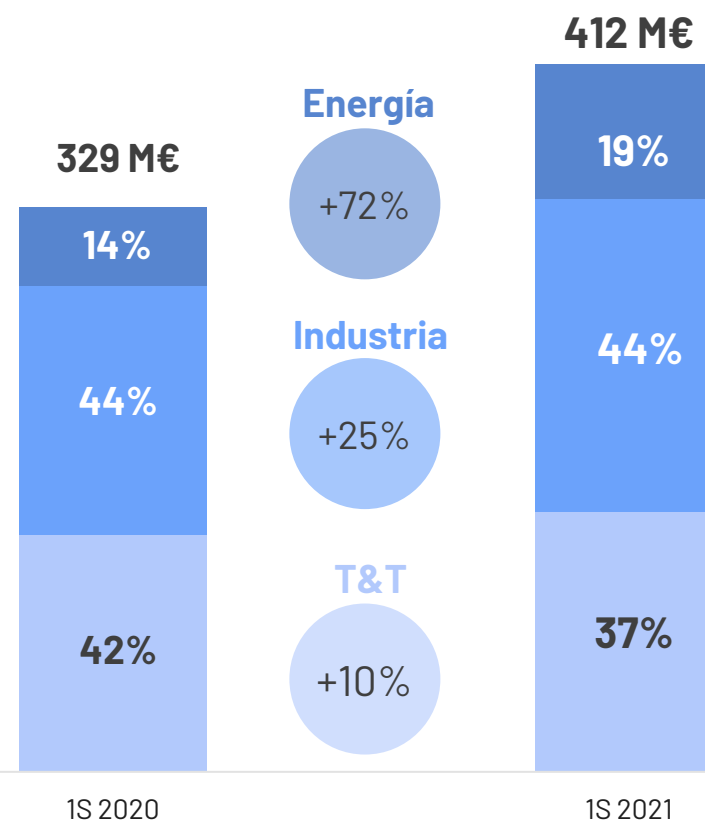
- Un semestre de **fuerte crecimiento**, muy por encima de la media histórica.
- Las ventas **crecen orgánicamente a doble dígito**, tanto respecto a 1S 2020 (+35%) como respecto a 1S 2019 (+14%), **consolidando el potencial de crecimiento del segmento**.
- **Fuerte recuperación de los márgenes**, que alcanzan los niveles estratégicos en el trimestre (12,6% en 2T).

B2B_ Proyectos 360

17,6%
MC/Ventas

- Ventas **creciendo a doble dígito**, por el empuje de las ejecuciones.
- Los **márgenes continúan por encima de los objetivos estratégicos**, con eventos puntuales durante el 2T 2021 que llevan el MC trimestral a niveles del 19%.
- Continúa la **carterización** y los **planes de puesta en valor del proyecto de renovables**.

Cifra de Negocio⁽¹⁾ por Campos de actividad



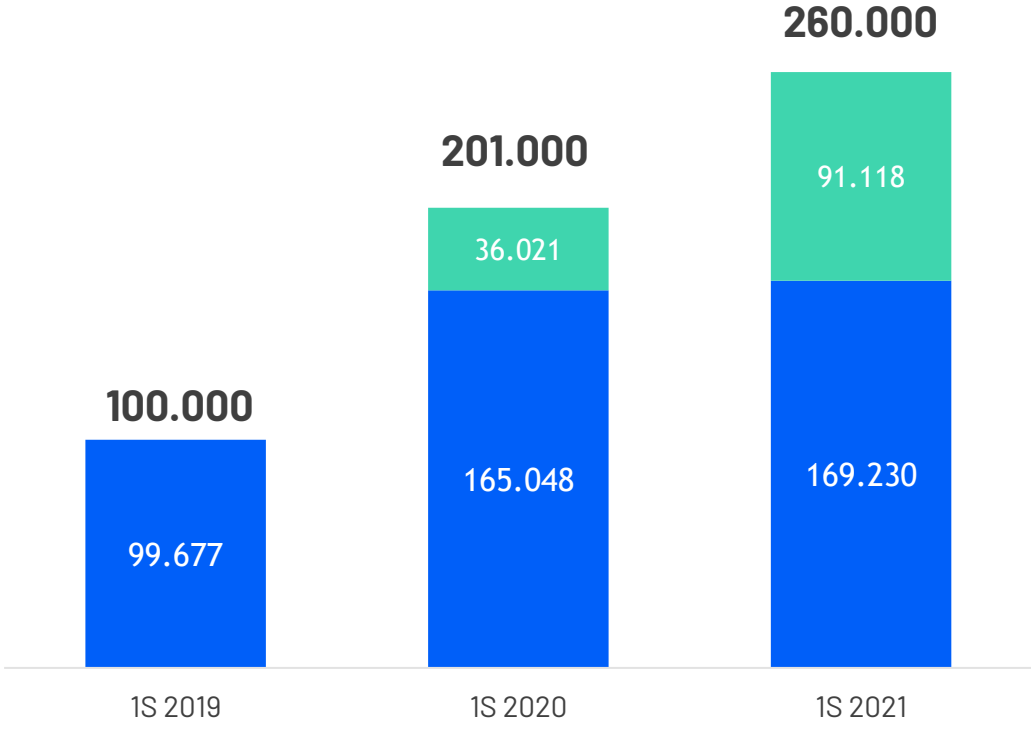
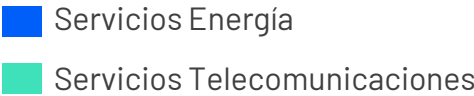
Detalle Segmento B2C_

B2C_



- Crecimiento de la base de servicios YoY (+59.000 nuevos servicios netos), a pesar de que el semestre continúa sufriendo la no recuperación total de los hábitos de consumo en canal físico y la transformación de los canales de captación.
- Fuerte captación en el vertical de telecomunicaciones.
- Crecimiento coyuntural del churn rate de energía como consecuencia de los cambios tarifarios implantados en junio.
- Ventas impulsadas por el alto precio de la energía durante 2T.
- Alto potencial de recuperación de este segmento B2C durante la segunda parte del año.

Nº de servicios activos por vertical



Balance_

(Millones de €)	DICIEMBRE 2020	JUNIO 2021
Activos Fijos	479,5	489,4
Circulante Neto Operativo	(191,6)	(196,8)
Total Activo Neto	287,9	292,6
Patrimonio Neto	319,7	330,2
Deuda Financiera Neta ⁽⁵⁾	(87,4)	(82,6)
Otros	55,5	45,0
Total Patrimonio Neto y Pasivos	287,9	292,6

- ✓ Generación de **caja operativa superior al 75% s/EBITA**.
- ✓ Variación de caja neta explicada por **pago de earn outs, M&A y operaciones con acciones propias**.
- ✓ Deducido ya del Patrimonio el **dividendo a pagar** en julio.

Perspectivas 2021_

A la vista de los
resultados obtenidos

2021

... nos reafirmamos en los objetivos ya anunciados.

En **2021 superaremos** ampliamente los niveles de actividad y rentabilidad **pre-Covid**.

... **creciendo vs 2019 por encima de los objetivos** del plan estratégico

Objetivos en Plan
Estratégico

Ventas

>5%

Crecimiento **a doble dígito**

EBITA

>10%

Crecimiento **>10%**

Rdo. Neto

>20%

Crecimiento **>25%**

... y con una **generación de caja operativa >75% EBITA**

Resultados 2T y evolución comparativa_

(Millones de €)	2T 2019	2T 2021 vs 2T 2019	2T 2020	2T 2021 vs 2T 2020	2T 2021
Cifra de negocio	240,1		196,2		277,0
Cifra de negocio ajustada ⁽¹⁾	212,4	18%	178,2	41%	250,8
EBITDA ⁽²⁾	24,7	13%	12,0	132%	28,0
% EBITDA s/ cifra negocio	11,6%		6,8%		11,1%
EBITA ⁽²⁾	12,1	35%	1,1	1.442%	16,3
% EBITA s/ cifra negocio	5,7%		0,6%		6,5%
EBIT ⁽²⁾	10,9	41%	0,0	NA	15,3
% EBIT s/ cifra negocio	5,1%		0,0%		6,1%
Resultado Neto Atribuible	7,8	28%	-3,0	NA	10,0
% Resultado s/ cifra negocio	3,7%		-1,7%		4,0%

Apéndice_

- (1) Cifra de negocio ajustada:** Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos
- (2) EBITDA:** Resultado neto de explotación + Amortización
EBITA: Resultado neto de explotación + amortizaciones PPA
EBIT: Resultado neto de explotación
- (3) Bº Neto o Resultado Neto Atribuible:** si no se indica lo contrario, se refiere al Resultado neto de actividades continuadas
- (4) Margen de Contribución:** EBITDA previo a gastos de estructura y administración central
- (5) Deuda Financiera Neta:** Deuda financiera a largo y corto plazo +/- Instrumentos financieros derivados - tesorería y otros activos líquidos a corto
- (6) Flujo de Caja Operativo:** EBITA – exceso de CAPEX sobre amortizaciones – Variación CNO – Resultado financiero neto – Impuestos; (excluidas las operaciones inorgánicas)
- (7) RONA:** EBITA / (Activos no corrientes – Impuestos diferidos de activo – Fondo de comercio sin desembolso + Amortización PPAs año en curso + CNO ; excluidas las adquisiciones del año en curso)).
- (8) CNO:** Circulante Neto Operativo

Ayudamos a nuestros clientes a transformarse para ser más eficientes.

Aplicamos tecnología para lograrlo.

Somos DOMINION.



Sede

Ibáñez de Bilbao, 28 8º A y B

48009 BILBAO (ESPAÑA)

Teléfono: (+34) 944 793 787

dominion-global.com

© DOMINION 2021